

EDITORIAL

HOMENAJE A JUAN CARLOS MOTTA

No resulta fácil describir con palabras el dolor de una ausencia, el vacío que deja quien se nos adelanta en el viaje, menos aún, cuando se trata de **una persona que hacía la diferencia por su sencillez, alegría, pasión por su querido Racing y su culto al trabajo.**

Quienes cotidiana y ocasionalmente conocieron a "Carlín", supieron de su grandeza y humildad. Sus particulares camisas, con colores vivos y detalles alegres, que denotaban su forma de ser tan personal. Por todo lo que dió y la enseñanza que nos dejó, se impone casi co-

mo deber recordarlo con una sonrisa, y un gesto de amabilidad, que siempre lo caracterizó.

Para la familia Motta, este dolor por su ausencia no se suplirá. En honor a la entrega y enseñanza de compromiso, respeto y de responsabilidad que dejó Juan Carlos, es que entre todos, debemos poner nuestro mejor esfuerzo cada día. Valorar la salud y la vida, más allá de cualquier circunstancia o pruebas difíciles que se nos presentan.

GRACIAS a todos por el acompañamiento y muestras de apoyo.

JUAN CARLOS MOTTA, SU VIDA Y SU OBRA



Nació el 30 de abril de 1948 en Villa Crespo, Entre Ríos. Hijo de José Pablo Motta y Margarita María Deppen, hermano de Héctor José Bernardo Motta, vecinos del barrio fundacional a dos cuadras de la Estación, viviendo en la casa paterna de Dn. Pablo Diana, propietario del antiguo Hotel Diana fundado en 1889. Cursó sus estudios primarios en la Escuela N° 54 *Tomás Guido*, y sus estudios secundarios en el *Instituto Comercial Crespo*, donde se recibió como perito mercantil. Sus estudios superiores los cursó en la Universidad Popular de Paraná, culminando su carrera en técnica y legislación impositiva, y realizó cursos de especialización en marketing y gestión comercial.

Su niñez la vivió en el Barrio Seco junto a los hijos de familias conocidas como Bione, González, Amata, Marega, Stekar, Coassolo, Trembecki, Ríos, Sosa, Cáceres, Balsano, Ibarra, Genta, Pittavino, Lafferrara, Brambilla, Jasovich, Gurovich, Hermoso, Minguillón, Exmer, Neiff, Leiva, Jumilla, Gottig, y los Motta que hacían a la vida del barrio, junto a otros vecinos.

Su pasión siempre fue el fútbol... En su niñez lo hizo en la vieja cancha del Club Atlético Sarmiento, en el campito de los Diana, de los Bione, de los Rodríguez. Ya como jugador de fútbol lo hizo en la primera de Cultural, caudillo a su manera. También tuvo su paso en el Club Unión de Crespo y en el Club Colón de Santa Fe. Cumplió sus obligaciones ciudadanas del servicio Militar en la ciudad de Crespo. Se casó con Alicia Gareis el 19 de febrero de 1976, y tuvieron a su único hijo Juan Pablo, viviendo siempre en Crespo, su ciudad

querida. Sus primeras armas laborales fueron en Obras Sanitarias de la Nación, en la Compañía de Teléfono Ericsson de E.R., Seimandi y Cía. y Gottig - Müller.

El 02 de enero de 1981, inició su carrera de consagración laboral fundada en el reencuentro de su hermano Rulo quien convoca a Carlín para que sea el **hombre de Venta en Cabaña Avícola Feller**. Vendedor por excelencia, reconocido por el mundo avícola del país y partes de Latinoamérica. Reconocido y admirado por clientes, respetado por la competencia. Coordinador por naturaleza y por responsabilidad, lo que lo transformó en líder indiscutido y titular de Grupo Motta. Recorrió el país visitando clientes, ofreciendo un Servicio Post Venta acorde a las necesidades actuales. Ayudó a constituir lo que es hoy la cartera de clientes. Fundó relaciones amigables en todos los rincones que visitó, hoy sus amigos son testimonios de la misma. La relación con su hermano fue fraternal, simple y pura; sus compañeros de tantos años: *Raúl Buthay, Carlos Schmidt, Germán Schneider, Cristina Frickel, Mario Goette, Estela Axt, Adalberto Heinze, Ernesto Font, Fierro Prediger, Héctor Gamba, Pablo Hubbler*, entre otros, que cosechó a lo largo de todos sus años.

Como marido fue excepcional, amando a su esposa incondicionalmente, acompañándola en todo momento tanto en la salud como en la enfermedad, respetándola siempre, compartiendo sus gustos junto a ella, fue un romántico como pocos y su señora Alicia lo recordará como tal.

Como padre fue para su hijo "el padre que cualquiera quisiera tener", enseñándole sus valores de fe en Dios, respeto, honradez, humildad, solidaridad y agradecimiento. Como hermano fue incondicional, amigo, compañero, luchador, leal, acompañando a Héctor en todo momento.

Como tío fue único... persuadió a todos y a cada uno de sus sobrinos a vestir su camiseta blanca y celeste, enseñó a vivir la vida.

La pasión que siempre lo mantuvo unido junto a su padre, hermano e hijo fue su "Racing querido", siguiéndolo a todas partes a través de cualquier manera (radio, T.V., haciendo kilómetros para ir a ver al club de sus amores a cualquier cancha). Armó una filial en Crespo en el año '99 porque no podía ver a Racing en quiebra y quiso ayudar desde el lugar que pudo. Hoy cada domingo cuando sus colores asomen al verde césped, lo seguirá alentando desde el cielo.

Así fue "Carlín", simpático, único e irrepitible, como dijo su querido hermano Rulo frente a su tumba **"se nos fue un grande"**. A sus seres queridos se les fue un pedazo grande de la historia de su vida.

En su despedida una de las basílicas de Crespo le quedó chica, como dijera un periodista de la ciudad de Buenos Aires.

Este texto se escribió para que algunos lo conozcan, muchos lo recuerden, sabiendo que en el corazón de los que lo quisieron, su presencia no se extinguirá jamás.

JEFE, GUÍA, EJEMPLO DE LEALTAD... Y AMIGO

“Es difícil resumir en unos renglones tantas cosas vividas junto a una persona tan querida y significativa para quienes integramos esta gran familia que es Grupo Motta. Mientras pensaba qué escribir me di cuenta, que justamente en esta gran familia, hay gente que no tuvo la suerte de conocerlo personalmente, y me gustaría contarles en pocas líneas a quien me refiero.

Hace 14 años que trabajo en el grupo como vendedor de Cabaña Avícola Feller, muchas veces tuve la suerte de compartir giras de ventas junto a él. Esto me permitió conocer a una persona honesta, con valores y principios muy arraigados, una persona comprometida con su trabajo, ya que realmente le gustaba y disfrutaba lo que hacía. Recuerdo que en esos viajes de 1000 km o más él iba organizando todo, a qué hora se llegaba, con quien se debía hablar, con quien ir a cenar, y todo con horarios muy difíciles de cumplir, pero de alguna forma lo lograba. Se terminaba el día y con los objetivos cumplidos.

Tenía virtudes increíbles, un don de gente único, recuerdo – valga como uno de las tantas anécdotas- estábamos un día en Mendoza visitando un cliente y tratando de cerrar una operación comercial; era tan grande la llegada y simpatía que generaba en la persona que no solo nos retirábamos con la venta lograda, sino que también lo terminó haciendo al cliente socio de Racing Club – del cual era fanático-. Lo particular e increíble de todo esto es que al cliente le interesaba poco y nada el fútbol, hasta el día de hoy sigue pagando religiosamente la cuota societaria.

Era una persona que desbordaba optimismo y alegría, esa alegría que demostraba hasta en su forma de vestir, marcando un estilo inconfundible, que pasó a ser su marca registrada.

Su optimismo y don de gente, hacía que los clientes pidiesen y esperasen con ganas su visita. Fue una persona que siempre valoraba al ser humano por sobre todas las cosas.

Fue JEFE en los momentos de exigir, GUÍA en momentos de duda, fue un ejemplo de LEALTAD y fue un AMIGO en los momentos muy difíciles y personales de mi vida.

Quiero decirles que conocí a JUAN CARLOS MOTTA, un ser AUTÉNTICO, una persona de esas que realmente valió la pena conocer”.

Pablo Hubler



Fiesta fin de año 2008

ENCUENTRO “EL CLIENTE Y CABAÑA AVÍCOLA FELLER”

En la provincia de Mendoza, el 25 de marzo, se desarrolló el 57º *encuentro con clientes*. Fiel al objetivo de reforzar el vínculo, a partir de un contacto personal con los clientes de la citada provincia y San Juan, en esta oportunidad, ofreciéndoles capacitaciones, novedades y manejo de la línea genética Hy line, en un marco de confraternidad.

La **Dra. Helen Motta**, realizó la apertura del encuentro dando las palabras de bienvenida a clientes presentes. Posteriormente el **Dr. Raúl Buthay** realizó una presentación sobre “Manejo y características de Hy line Brown”

Como cierre e instancia final de la reunión de capacitación el **Lic. Héctor Motta**, realizó un análisis sobre la situación actual y perspectivas ante la

crisis financiera internacional, “*Visión global del momento actual*”. Posteriormente se compartió un cóctel en el Hotel Sheraton, lugar elegido para la reunión.

Asistieron, también, integrantes del Equipo de ventas y equipo de servicios, y el Supervisor General de Ventas, Carlos Schmidt.



REUNIÓN EN PLANTA DE ALIMENTOS BALANCEADOS

La reunión se realizó con operarios de granja y supervisores de Cabaña Feller en la Fábrica de Alimentos de Hernández el pasado viernes 17 de Marzo de 2009 y fue presidida por Héctor Motta, acompañado en la oportunidad por Helen Motta.

Se realizó un repaso de las tareas y funciones de los empleados de granja, y de jefes y supervisores, marcando la importancia de las mismas y las responsabilidades que competen a cada uno.

Además se hizo hincapié en el esfuerzo de la empresa por sostener su crecimiento no solo en producción sino también en cantidad de puestos de trabajo a pesar de los inconvenientes planteados por la crisis internacional.



RSE MEDIOAMBIENTE

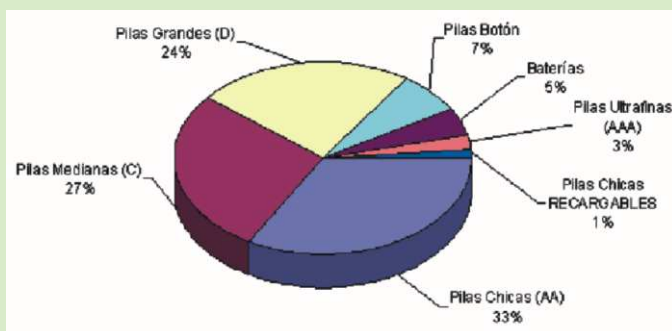
Bajo el paraguas del Programa de Medioambiente, se desarrollan una serie de programas y subprogramas - acciones- que tienden a optimizar el consumo de recursos no renovables, dar un destino adecuado a los residuos y optimizar el tratamiento de efluentes con el objetivo de minimizar el impacto ambiental.

Programa de gestión de residuos tóxicos y baterías

El programa impulsado por la planta Asado, y que se extendió a las otras áreas del Grupo, tiene como objetivo dar un destino final apropiado a las pilas y baterías, que una vez utilizadas se convierten en residuo tóxico, como así también apunta a disminuir su uso.

El mismo entró en vigencia en julio de 2008. En la primera etapa, se dispuso un recipiente recolector de pilas y baterías usadas para que las distintas unidades productivas de la empresa, realicen el depósito de las mismas y se confeccionaron afiches y mails para difundir en las distintas empresas del grupo la importancia de no arrojar pilas y baterías usadas con el resto de los residuos. De julio a diciembre se recolectaron 153 unidades.

Los primeros datos sobre recolección (Datos de Julio a Diciembre 08), arrojaron los siguientes resultados.



Les recordamos que se siguen recolectando las pilas y baterías usadas para una disposición final adecuada. Los invitamos también a recolectar las pilas usadas en sus hogares y acercarlas a Grupo Motta.

Muchas gracias por colaborar en el cuidado de nuestro medio ambiente.

Campaña residuos Crespo y Racedo

En el mes de febrero se lanzó a través de distintos medios de comunicación una campaña tendiente a que no se arrojen residuos de forma irresponsable en la vía pública. La iniciativa surge a partir de detectar este problema recurrente en la vera de caminos vecinales y rutas.

La campaña hace referencia a que nuestra calidad de vida mejorará únicamente si cuidamos del medioambiente que compartimos. Se lleva adelante la misma, conjuntamente con el servicio de atención ciudadana de la Municipalidad de Crespo, donde los vecinos pueden dejar su mensaje o denuncia, llamando al 08005552737.

Ahorro de agua

El 17 de marzo se puso en funcionamiento la primera bomba de agua para limpieza con el sistema de ahorro de agua y energía. Consiste en un control de encendido comandado por presión y una válvula en el extremo de la manguera, cuando el operario abre la válvula automáticamente arranca la bomba, cuando termina de usar la manguera, cierra la válvula y al aumentar la presión en la manguera hace que la bomba se detenga.

Se estima un ahorro entre 6 y 8 horas diarias de funcionamiento de la bomba (Aproximadamente 20.000 litros diarios).

Tratamiento de efluentes - Avances

El equalizador está en vías de ser terminado en sus partes interiores, estimándose que entrará a funcionar en aproximadamente 10 días.

Las lagunas están funcionando y con buen resultado. En el informe mensual de muestra de efluente del mes de febrero, se logró una mejora importante en el DBO, sin olores nauseabundos, y con una faena de más de 40.000 aves diarias. Se trabaja continuamente en la optimización de las mismas.

RSE: EDUCACIÓN – EMPRESA

El programa apunta a brindar posibilidades de inserción a jóvenes, y alentar el conocimiento y desarrollo de cada alumno, facilitando herramientas que optimicen el proceso enseñanza – aprendizaje.

Escuela Almafuerde

La Escuela N° 11 Almafuerde de Racodo, con el apoyo y acompañamiento de Grupo Motta, forma parte del Proyecto RED ONU 2009. El proyecto del que participan 35 alumnos de 4to., 5to. y 6to. grado, y un grupo de docentes de la institución, permitirá desarrollar un tema de la Agenda ONU, entre los meses de mayo – agosto. El corolario del trabajo será la elaboración de alguna actividad plástica, literaria o audiovisual y la presentación de un informe final. La escuela

eligió su tema y ya ha comenzado a trabajar. Se destaca que recibirá en los meses de trabajo el asesoramiento y provisión de materiales de la RED ONU.

Instituto Tecnológico Universitario (ITU): Nueva Sede

El ITU, comenzó a funcionar en su sede propia en la planta alta del edificio de IMEFAA en la ciudad de Crespo. El lunes 23 de marzo, iniciaron las clases en el nuevo edificio 17 alumnos ingresantes. Para Grupo Motta, impulsor y junto al Gobierno y la UADER fundador del ITU, es un importante paso que llena de orgullo y satisfacción ya que se sigue consolidando este proyecto que arrancó en el año 2005.

INVERSIONES

Incorporación de tecnología

El pasado 15 de enero y hasta el día 18 del mismo mes se realizó el montaje de una moderna línea de trozado automático, comprada a MEYN, empresa holandesa proveedora de casi la totalidad de las máquinas de la planta y n° 1 en el mundo en la producción de maquinarias para procesamiento de aves, en la planta de faena CALISA.

Asimismo para poder instalar correctamente la maquinaria se debió ampliar la sala de desposte y la cámara de conservación de producto final. Esta línea de última generación fue adquirida para poder aumentar la capacidad de desposte de la planta, logrando quintuplicar la producción. La línea cuenta con la posibilidad de realizar todos los cortes que se producían manualmente, y además se pueden añadir más módulos para lograr otros cortes.

La instalación fue realizada por personal de mantenimiento de CALISA bajo la supervisión de técnicos de la empresa proveedora y con la colaboración de personal de mantenimiento de la planta ASADO, y demandó, además de los 4 días de montaje un trabajo previo, coordinado con Holanda, de varios meses para tener todas las estructuras de soporte y las líneas de suministro de servicios en su lugar al momento de comenzar la instalación.



Inversiones Cabaña Avícola Feller

■ En Alvear se está remodelando el piso de los tres galpones, trabajo que se finalizaría durante el presente mes de abril.



■ La construcción de dos viviendas en la Fábrica de Alimentos Balanceados de Hernández. Obra que se culminará en 60 días.



■ La finalización del Complejo en Betbeder de seis galpones para alojamiento de reproductores.

■ El Complejo San Héctor II, en Nogoyá, contaba con tres galpones y para fin de mes se finalizará la construcción de tres nuevos galpones con sus respectivas viviendas.



CAMPAÑA LIBRE DE HUMO

Con la realización de un relevamiento en distintas áreas se dio inicio al trabajo para certificar a la empresa como LIBRE DE HUMO.



CAPACITACIÓN

Gustavo Franco, responsable compras de Calisa, finalizó el curso de negociaciones exitosas, "Cómo negociar para alcanzar el éxito". Dicho curso fue dictado por la Escuela de Negocios (Cámara Argentina de Comercio) y UTN (Facultad Regional de Bs. As.)

CONGRESO DE AVICULTURA

Argentina será sede del XXII Congreso Latinoamericano de Avicultura

Un importante reconocimiento implica para nuestro país, constituirse en el 2011 en sede del XXII Congreso Latinoamericano de Avicultura, donde se dan cita empresarios, avicultores y representantes de entidades avícolas de toda América Latina

El Comité Organizador de dicho congreso ha comenzado con los avances organizativos, estando integrado por el Lic. Héctor Motta - *Presidente de Grupo Motta* - (Presidente del Comité Organizador), el Dr. Joaquín De Gracia - *Presidente de Granja Tres Arroyos* - (Vicepresidente del Comité Organizador), Roberto Domenech (Presidente de la Comisión Empresarial), Ing. Juan Daniel Irigoyen (Coordinador General) y el Ing. Carlos Sinesi (Contralor General). Entre el 26 y 30 de enero participaron de la Feria Internacional de Atlanta, desarrollando tareas de vinculación y evaluación de la exposición y conferencias, y tomarán contacto con los delegados de ALA para definir los avances organizativos.

CAPACITACIÓN EN SEGURIDAD INDUSTRIAL

Se dio inicio al plan de capacitación 2009 con jornadas de desarrollo de prevención de accidentes de tránsito Itíner y contacto con escape de amoníaco, o incendio de éste.

La capacitación, a cargo del Ing. Hugo Lust, sobre Riesgos de accidentes Itíner. Leyes y normativas vigentes. Tiempos y recorridos comprendidos en la cobertura de la ART. Uso de elementos de prevención. Estado y revisión de los vehículos. Concepto de seguridad pasiva. Realizada el 04-02-09, a operarios del sector Colgado, Eviscerado y Encajonado. El 24-02 con personal de limpieza, de Calisa y Asado.

En tanto que la capacitación referente a Amoníaco la realizó el Ing. Lust en forma conjunta con el Dr. J. Schneider el día 11-02, con personal de Producción y con personal de Mantenimiento.

En planta Asado en el marco de referencia del programa 5 S -SOL se verificaron las oportunidades de mejora dentro de las instalaciones, en base a lo cual se elaboraron 22 recomendaciones de mejoras.



COMUNIDAD

En el marco de los programas de responsabilidad social se continúa trabajando en acciones directas que benefician a la gente.

■ Gestiones para nuevas viviendas: El presidente de Grupo Motta remitió nota formal al titular del Instituto Autárquico Pcial. de la Vivienda, solicitando se contemple las construcciones de 40 nuevas unidades habitacionales. Los predios para la construcción de la misma están disponibles, y posibilitarán continuar el desarrollo sostenido del pueblo y respuesta a la demanda existente.

■ Desmalezamiento de caminos vecinales: Héctor Motta, solicitó y afrontó la limpieza - desmalezamiento de caminos que obstaculizaba la visión y el uso de la banquetas, con el consecuente peligro que ello implica.

CHARLA VENTAS

Programa de fortalecimiento de ventas - servicio de venta - servicio posventa - producción y administración

En el mes de enero el Lic. Héctor Motta brindó una charla a las áreas mencionadas, con el objetivo de reforzar estrategias y fortalecer la relación con los clientes ante un año que se presenta complejo.

La charla versó sobre la importancia de cada puesto y destacó la responsabilidad, acierto, inteligencia y dedicación con que Juan Carlos Motta, cubrió el puesto desde el año 1982, hasta febrero de 2009.

Con la presencia de Juan Carlos, en ese momento, Héctor Motta destacó la personalidad amigable, persistente y locuaz. "Un vendedor por excelencia,

coordinador por naturaleza y por responsabilidad que lo transformó en líder del equipo de ventas de Feller".

Héctor Motta enumeró una a una las características y perfil, que demandan los clientes para el establecimiento de una relación sólida y de confianza.

La representación exclusiva en Argentina de la línea Hy Line Internacional, líder a nivel mundial, sumado a la excelencia en todas las instancias de producción y ventas, son el sello diferencial que marca la trayectoria de 51 años en el mercado avícola argentino.

En la mencionada reunión fue designado Carlos Smith como Supervisor Gral. de Ventas y Matias Leicker, oficial de ventas.

NUEVOS MERCADOS Y NUEVA LÍNEA DE PRODUCTOS REBOZADOS

Recientemente se sumaron como destino de los productos Calisa a España y Suecia, totalizando un total de veintitrés (23) países. Nos llena de orgullo y satisfacción, ya que ante un contexto internacional desfavorable se siguen abriendo nuevos mercados, por la permanente búsqueda de oportunidades. A este logro se suma también la nueva línea de productos rebozados para el mercado argentino, un importante desafío que da respuesta a una creciente demanda de estos productos.

Actuales destinos de exportación: Liberia, Ghana, Costa de Marfil, Togo, Benin, República Democrática Congo, República de Congo, Angola, Sudáfrica, Mozambique, Guinea Ecuatorial, Chile, Venezuela, China, Hong Kong, Vietnam, Japón, Kirguistán, Federación Rusa, Reino Unido, Francia, Bélgica, Holanda, Grecia, España, Suecia.

AUDITORÍAS

Auditorías de Calidad del mes de febrero:

- Auditoría de seguimiento de HACCP de CALISA: Realizada por SGS *Fue satisfactoria.*
- Auditoría de seguimiento de Protocolo Pollo con Alimentación Vegetal: realizada por SGS y Resp. del área de Calidad de SENASA *Fue satisfactoria.*

Con la aprobación de ambas auditorías se mantienen las certificaciones tanto de HACCP como de la Res.280/01 de SENASA correspondiente al atributo Vegetal.

Información general. Inspecciones de otros países:

Abril: inspección de las autoridades sanitarias de Venezuela para renovar habilitación para exportar a dicho destino.

Para septiembre de este año tendremos inspección de las autoridades sanitarias de Unión Europea para mantener la aprobación de la planta para exportar a la UE.

INAUGURACIÓN

Inauguración camino Crespo – Racedo

El gobernador Sergio Urribarri dejó inaugurado el miércoles 01 de abril la obra de repavimentación entre Racedo y Crespo en un acto que se realizó en el acceso a Aldea San Juan.

El tramo Racedo – Crespo es una obra de asfalto enmarcada en el Programa de Servicios Agrícolas Provinciales (Prosap). En este trayecto se invirtieron más 10 millones de pesos, a los que se suma un millón más por la ampliación del acceso a Aldea San Juan y la conexión a la ciudad de Crespo.

El primer mandatario entrerriano señaló a Héctor Motta, como “precursor de este camino que tanto beneficios le da a la comunidad”, fruto de un persistente pedido y de un sueño que tardó 30 años en concretarse.

Del acto de inauguración participaron el secretario de Agricultura de la Nación, Carlos Cheppi, la subsecretaria de Producción Agropecuaria y Fores-

tal de la Nación, Carla Campos Bilbao, el titular del Prosap, Jorge Neme, y el director de Vialidad, Jorge Rodríguez .



NACIMIENTOS

Le damos la bienvenida a los nuevos integrantes que se suman a la gran familia Motta.



Claudia Baracat y Gustavo Specia nos presentan a su hijo Santiago.



Gisela Duarte flamante mamá de Juan Diego y Gimena.



Marcos Hurtado y Carolina Machicote en familia, junto a Nicolás y la beba Sofía.



Javier Schneider nos presenta a su hija Emma.



Cynthia Casullo y Marcos junto a su hijo Jeremías



Andrea Smith junto a su esposo Pablo y su hijita Tatiana.